



## Call Center Agent im Vertrieb – Vollzeit (m/w/d)

### Beschreibung

Wir suchen neue Mitarbeiter (m/w/d) für unser Vertriebsteam, die uns dabei unterstützen, den Kontakt mit unseren Interessenten zu halten, potentielle Kunden vorzuqualifizieren und diese hinsichtlich ihrer geschäftlichen Ziele strategisch zu beraten. Wenn du motiviert & redegewandt bist und es dir leicht fällt, Personen von dir zu überzeugen, bist du bei uns genau richtig!

### Bisher keine Vertriebserfahrung? Quereinsteiger?

Während der Einarbeitung erlernst du alles was du zur Ausführung des Jobs benötigst. Vorkenntnisse im Bereich Vertrieb sind also nicht notwendig.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Telefonische Akquise potentieller Neukunden
- Durchführung von kostenlosen Erstgesprächen zur Bedarfsanalyse
- Telefonische Kontaktaufnahme zu bereits vorhanden Kontakten im System
- Die Planung sowie die Vor- und Nachbereitung der Termine unserer Strategieberater

Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in den nächsten Jahren sind vorhanden.

### Wir bieten:

- **Telefonskripte:** Unsere Telefonskripte sind klar strukturiert und in der Praxis erprobt
- **Vorqualifizierte Unternehmen:** Unsere Kundenliste ist bereits vorqualifiziert
- **Karrierechancen:** Du hast die Chance in unserem Unternehmen aufzusteigen
- **Sicherer Arbeitsplatz:** Jede Person, die wir einstellen, soll langfristig mit uns wachsen
- **Flexible Arbeitszeiten:** Montags bis Freitags bei einer 38-Stunden Woche
- **Tolle Arbeitsatmosphäre:** Der Umgang untereinander ist sehr kollegial und familiär
- **Klimatisierter und moderner Arbeitsplatz:** Dein Arbeitsplatz befindet sich in einem neuen, klimatisierten Büro
- **Gute Ausstattung:** Jeder Arbeitsplatz ist mit modernster Technik ausgestattet
- **Work-Life-Balance:** Wir versuchen deine privaten Wünsche bestmöglich mit deinem Arbeitsalltag zu vereinen
- **Gratis Getränke & Snacks:** Kaffee, Tee & Softgetränke sowie kleine Snacks gibt es bei uns kostenlos

### Stellenanforderungen

- Du selbst bist entweder extrovertiert oder du bist introvertiert und würdest dir wünschen, ein wenig extrovertierter zu werden

### Arbeitgeber

Schulz Digital

### Arbeitspensum

Full-time

### Start Anstellung

Sofort

### Dauer der Anstellung

Unbefristet

### Arbeitsort

Rudolfplatz 3, 50674, Köln, Deutschland

### Basislohn

54000

### Gültig bis

01.12.2023

- Dich motiviert es, wenn du etwas verkaufen kannst, was einen echten Mehrwert liefert
- Routinierter Umgang am PC sowie Kenntnisse im Bereich Microsoft Office
- Die Fähigkeit, bestehenden Prozessen zu folgen
- Schnelle Auffassungsgabe und hohe Disziplin
- Starke kommunikative Fähigkeiten und ein ausgeprägtes Gespür für Präzision